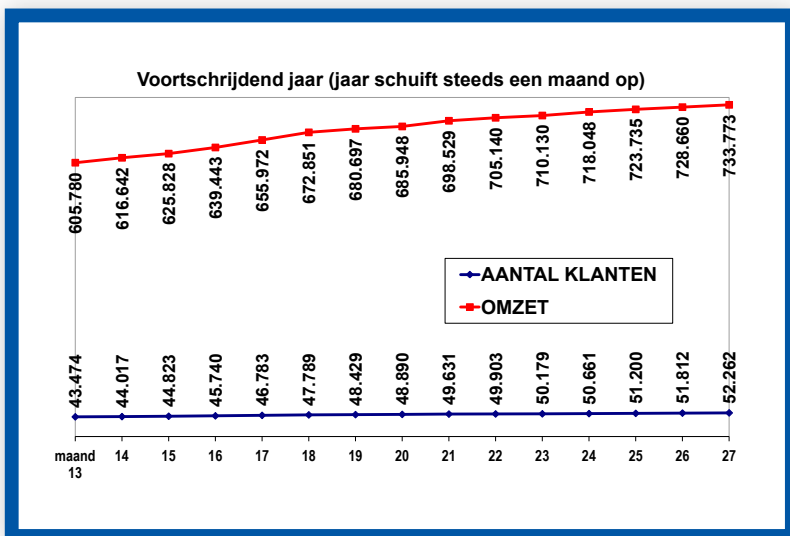


# Nieuw geopend:

# de trends

Deze keer behandelt René Salimans de trend van vijf zelfstandige winkels die de laatste jaren nieuw werden geopend op een plek waar daarvoor geen drogist zat! De eerste maand van de opening wordt in deze analyse niet meegenomen. Steeds wordt dus de jaarmzet weergegeven vanaf dat de 13<sup>e</sup> maand is voltooid. Om niet te kunnen herleiden welke zaak het is, wordt het aantal maanden dat de betreffende zaak open is vermeld. Ook is dit niet van iedere zaak de historie tot op heden. Het zijn vijf zaken die opereren in vier verschillende formules.

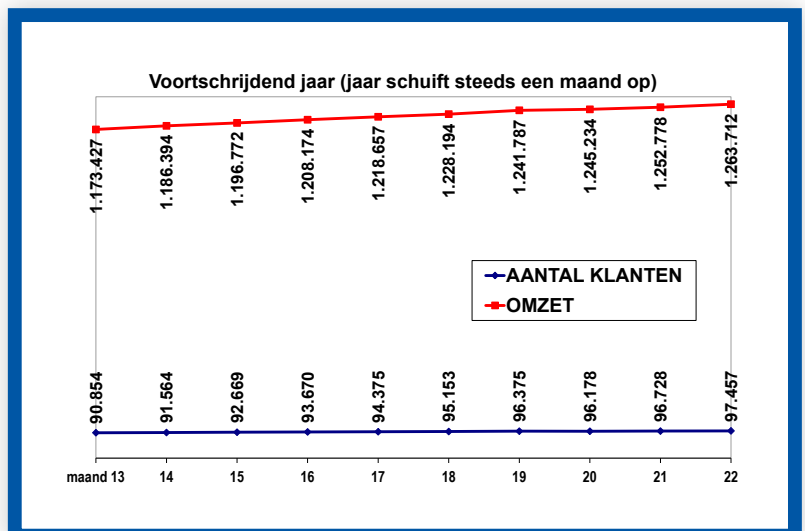


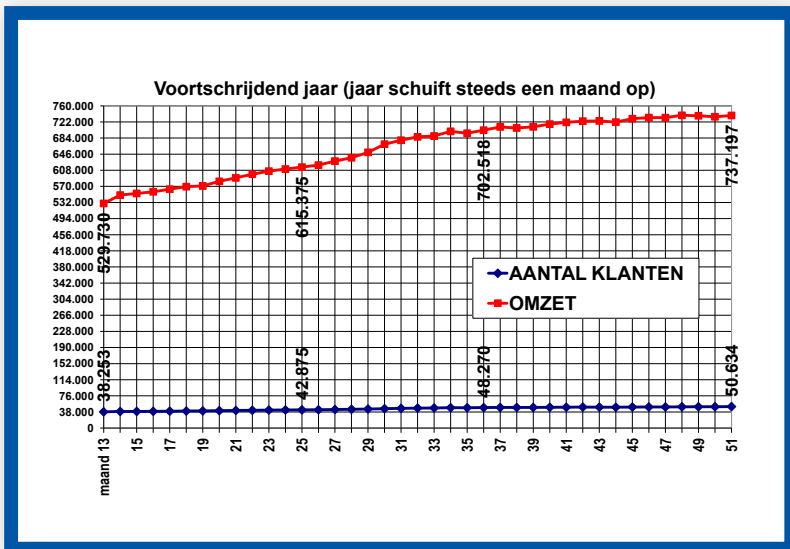
## Winkel 1

Het is duidelijk dat deze zaak erg succesvol is. Toen hij een jaar en een maand open was (dus na maand 13) had men op jaarbasis 43.474 betalende klanten en aan het einde van de 27<sup>e</sup> maand na opening waren dit er al 52.262. Dus in 14 maanden tijd een groei van 20%! U ziet dat omzet (alles inclusief BTW) en aantal klanten nog steeds groeien. De omzet van inmiddels meer dan 7 ton komt in deze periode uit op +21%. De gemiddelde jaar-OPK was na de 13<sup>e</sup> maand € 13,93 en na maand 27 was deze € 14,04.

## Winkel 2

Dit is een zeer succesvolle zaak. Het nog steeds groeiend aantal klanten nadert reeds de 100.000 en ligt aan het einde van de 22<sup>e</sup> maand na de opening 7% hoger dan na maand 13. De omzet groeide in deze periode ook met 7%. De OPK na maand 13 was € 12,92 en nu is dat € 12,97.





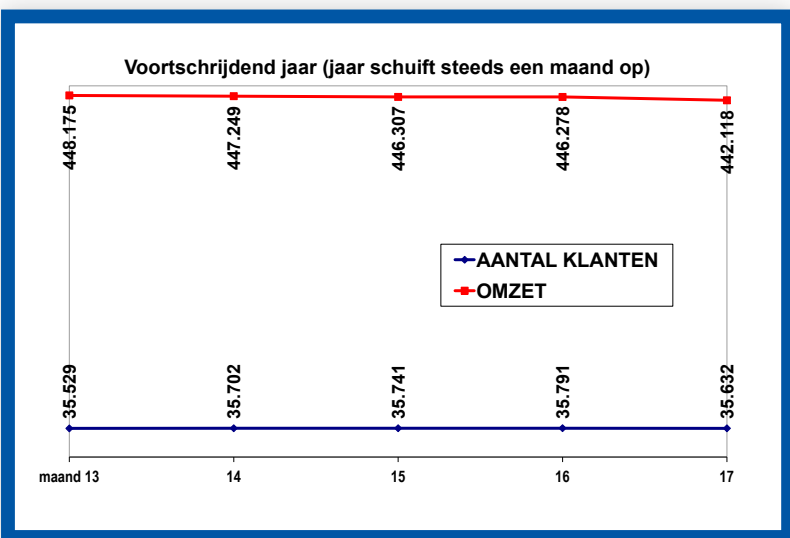
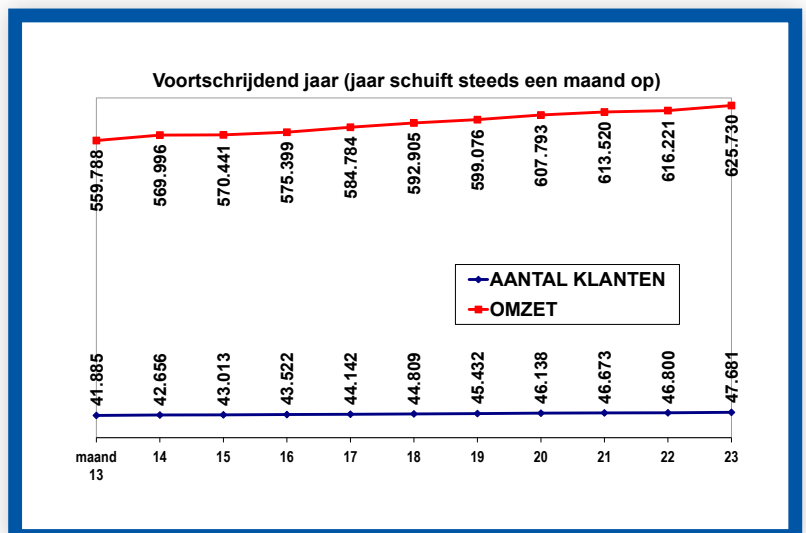
(Bij deze grafiek worden beperkte waarden vermeld i.v.m. de leesbaarheid vanwege de lange termijn)

**Winkel 3**

Hier hebben we een zaak in beeld met reeds ruim vier jaar historie, want we zien de jaarcijfers t/m de 51e maand na opening. U ziet dat de omzetcurve mooi stijgt t/m maand 33 om daarna rustiger door te stijgen tot de meest recente maand. Na maand 51 is de jaaromzet (ruim 7 ton) 39% hoger dan maand 13 en het aantal klanten deed +32%. Na maand 13 was de jaar-OPK € 13,85 en na maand 51 is deze € 14,56, een groei van 5% in ruim drie jaar.

**Winkel 4**

De vierde zaak op rij met voortdurende groei vanaf de start De 23e maand na opening nadert het aantal klanten op jaarbasis de 50.000 en in maand 23 is dit 14% hoger dan na maand 13. De jaaromzet van ruim 6 ton ligt dan 12% hoger. Dit betekent dat de gemiddelde jaar-OPK in tien maanden tijd is gezakt van € 13,36 naar € 13,12.



**Winkel 5**

De laatste zaak laat zien dat niet alles een succes wordt. Deze winkel is op het moment van rapporteren zeventien maanden open. De omzet en het aantal klanten valt tegen en er is helaas geen enkele groei. De gemiddelde jaar-OPK na 13 maanden was € 12,61 en na 17 maanden € 12,41.

Deze aflevering toont aan dat ook op dit moment zeer succesvol nieuwe zaken worden geopend. Het allerbelangrijkste is dat men op een plaats start met ruim voldoende traffic. De rest is te beïnvloeden door goed beleid, goed personeel en de juiste formule! Verder blijkt ook dat iedere zaak na één jaar reeds een zodanige omvang heeft aangenomen, dat het daarna nog maar langzaam verder groeit. Doe er uw voordeel mee, 'no guts, no glory'!